

CHD Electronic Engineering ist ein junges, modernes und stark wachsendes Unternehmen, das sich auf smarte Cloud – Lösungen und Webapplikationen spezialisiert hat. Unsere Kunden schätzen unsere hohe Dienstleistungsorientierung, durch die wir individuelle und maßgeschneiderte Lösungen finden. Unser Erfolg gibt uns Recht - auch in Zeiten der Krise wachsen wir weiter, weshalb wir unser Team um einen/eine

## **Salesmitarbeiter/in – 20h bis 38,5 h/Woche**

erweitern. Sie schaffen es schon nach kurzer Zeit die volle Aufmerksamkeit Ihres Gegenübers zu bekommen, Vertrauen aufzubauen und potenzielle Kundinnen und Kunden von Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen? Sie wissen was ein USP, Elevator Pitch, Vorteil und Merkmal ist?

Ihr Aufgabengebiet bei CHD wird breit gefächert sein: Kaltakquise, Pre-Sales, Sales und Kundenbetreuung. Unsere Kunden kennen uns durch unsere smarten IT-Lösungen, unsere rasche und effiziente Dienstleistung und unseren serviceorientierten Umgang. Unsere Mitarbeiter/innen und Mitarbeiter schätzen das kollegiale Miteinander, flexible Arbeitszeiten, Du-Kultur und erfolgsabhängige Prämien.

### **Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:**

- Gewinnen von Neukunden für unsere Software im DACH-Raum
- Analyse der Kundenbedürfnisse, um passgenaue Lösungen zu präsentieren
- Vorbereitung und Durchführung von Presales-Terminen
- Verkauf und Einschulung unserer Software
- Lead-Betreuung
- Betreuung unserer Stammkunden (Up- sowie Crosssales)

### **Ihre Idealvoraussetzungen:**

- Sie bringen eine abgeschlossene Schulbildung mit, sehr bevorzugt BHS Matura (HAK, HTL)
- Erste Berufserfahrung haben Sie im Telefonverkauf, Assistenzbereich, Vertriebsinnendienst, Sales (B2B) oder Marketing gesammelt.
- Im Umgang mit den Office-Programmen sind Sie fit, generell haben Sie gute Anwenderkenntnisse im Windows-Umfeld
- Ein hohes Maß an Lernbereitschaft ist für Sie selbstverständlich
- In stressigeren Phasen behalten Sie einen kühlen Kopf – im Umgang mit Problemen bleiben Sie ruhig und konzentriert und finden kreative Lösungen
- Durchhaltevermögen, Ausdauer und Genauigkeit runden Ihr Profil ab

Zufriedene Kunden, motivierte Mitarbeiter/innen und ein wachsendes Unternehmen:



Nicht bei uns. Wenn Sie sich in den oben angeführten Punkten wiederfinden, freuen wir uns darauf, Ihnen mehr von unserem Unternehmen in einem persönlichen Gespräch zu erzählen und viel von Ihnen zu erfahren.



CHD  
Christian Dumhart – Electronic Engineering  
Rebenweg 9/1  
2284 Untersiebenbrunn  
AUSTRIA  
Tel.: 0 22 86 / 27 801  
office@chd.at  
www.chd.at

Das Mindestbruttogehalt liegt bei €1.960,-- Vollzeit pro Monat, Ihr tatsächliches Gehalt wird bei € 2.000,- bis 2.350,--/ brutto/Monat/Vollzeit zzgl. einer Verkaufsprovision liegen. Wie hoch die Provision sein wird, hängt natürlich stark von Ihrem Einsatz und Geschick ab, sie wird sich realistischerweise im Rahmen von € 600,-- bis € 1.500,--/brutto/Monat bewegen.

Sie können sich aussuchen, ob Sie Teilzeit oder Vollzeit bei uns arbeiten wollen, eine Zusammenarbeit ist im Ausmaß von 20h/Woche bis 38,5h/Woche möglich. Wir bieten Ihnen neben einem guten Betriebsklima, einem modernen neu errichteten Büro, flexible Zeiteinteilung, ein Gleitzeitmodell, Teleworking, Kaffee/Tee sowie Snacks.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellungen) : Silvia Zeller, [silvia.zeller@chd.at](mailto:silvia.zeller@chd.at).